**Создание собственного бизнеса. План и расчеты.**

**Creating your own business. Plan and calculations.**

***Сухорукова Елена Сергеевна***  
*студент,*  
*Ульяновский государственный университет,*  
*Россия, Ульяновск*  
*suhorukova2411@mail.ru*

**The name of the author.**  
Suhorukova Elena Sergeevna

Ulyanovsk State University,

Russia, Ulyanovsk

*suhorukova2411@mail.ru*

**Аннотация.**  
Сегодня огромное множество людей интересуются здоровым образом жизни и желают иметь возможность заниматься спортом в комфортных условиях. Поэтому в настоящее время многие социальные предприниматели направляют свою деятельность именно на открытие спортивного комплекса и организовывают оздоровительный бизнес. В социальном предпринимательстве важными являются определённые мероприятия, направленные на социальную защиту инвалидов и бедных. Наиболее эффективные из них - физическая реабилитация и социальная адаптация с помощью физической культуры и спорта.

**Annotation.**  
Today, a great many people are interested in a healthy lifestyle and want to be able to play sports in a comfortable environment. Therefore, at present, many social entrepreneurs direct their activities specifically to the opening of a sports complex and organize a health business. In social entrepreneurship, certain measures aimed at the social protection of the disabled and the poor are important. The most effective of them are physical rehabilitation and social adaptation through physical culture and sports.  
 **Ключевые слова:** социальное предпринимательство, бизнес, план, финансовая часть, рентабельность, прибыль, затраты.

**Keywords:** social entrepreneurship, business, plan, financial part, profitability, profit, costs.

Каждый из нас хотя бы раз задумывался над улучшением мира, над изменением жизни в лучшую сторону. Как это здорово, иметь возможность путешествовать, заниматься спортом, пробовать вкусную еду, читать книги, смотреть интересные фильмы, покупать красивые вещи. Но, к сожалению, это доступно не каждому. Именно поэтому появились социальные предприниматели, которые готовы помочь всем  и каждому. Инвалиды, люди, пережившие жизненные трудности, дети детских домов, престарелые, люди, не имеющие средств на проживание - этим людям готов протянуть руку помощи социальный предприниматель. Он поможет измениться этим людям и изменить их жизнь.

В рамках модели “Доступ к товару или услуге” я предлагаю создать бизнес попредоставлению детям до 18 лет с ограниченными возможностями, с недостатком денежных средств за небольшую цену заниматься на разнообразных тренажерах согласно индивидуальному плану, получать консультации, заниматься хореографией, фитнесом, беседовать с профессиональным психологом, посещать кабинет массажа. Бюджетный спортивный центр “Здоровая планета” позволит детям, которые любят спорт, детям, которые нуждаются в особом подходе и не располагают большими денежными суммами для посещения фитнес-центров, заниматься любимым делом  и следить за своим здоровьем.

Для привлечения детей к спорту важно создать вокруг самого процесса занятия плаванием, танцами, физическими упражнениями завлекательную атмосферу, «подключить» ребят к спортивному источнику питания. Поэтому в СЦ "Здоровая планета” будет:

• Весело, ярко, уютно, необычно – “Здоровая планета” будет не похож на школьный спортивнй зал, тренажерный зал или стандартную спортивную школу. Это скорее спортивный дом – гостеприимный, развлекательный и задорный.

 • Сотрудники “Здоровая планета” – специалисты по работе с детьми и подростками, которые смогут построить партнерские отношения с детьми, которые будут уважать выбор ребенка, строить свои спортивные программы, опираясь на принципы развития личности ребенка и подростка.

• К программам "Здоровая планета” будут привлекаться интересные люди – известные спортсмены, хореографы, фитнес-инструкторы.

Цель проекта «Здоровая планета» - сделать спорт более доступным для каждого ребенка. Наш проект будет достигать этой цели тремя способами:

1. СЦ "Здоровая планета” привлекает детей оригинальностью и необычным подходом к спортивному воспитанию.

2. СЦ "Здоровая планета” активно знакомит детей и подростков со здоровым образом жизни, разжигает детское любопытство, является проводником в спортивный мир.

3. Цена на спортивные услуги в СЦ "Здоровая планета минимальная.

"Здоровая планета" - социально-предпринимательский проект. Все заработанные деньги от проведения спортивных занятий будут идти на реализацию социальных программ, направленных на развитие и поддержку детского здоровья и спорта.

Для эффективного контроля сложного многоступенчатого процесса начала предпринимательской деятельности, необходимо составить график реализации бизнес-плана.

Мы воспользуемся самостоятельной подготовкой документов для регистрации ООО. Для этого нужно заполнить заявление Р11001 и подготавливаем остальные документы для подачи в ФНС.

Госпошлина составит 4000 рублей; нотариальное оформление - 1000 рублей.

Далее следует получить юридический адрес для фирмы с помощью аренды нежилого офисного помещения. Стоимость 110 квадратных метров с коммунальными платежами будет составлять 17 000 рублей ежемесячно.

Идеальным месторасположением оздоровительного центра может стать спальный район города. Посетители смогут приходить на занятия после школы, им не придётся ездить далеко за город.

Затем из специального классификатора ОКВЭД выбираем код предпринимательской деятельности - 96.04 - Деятельность физкультурно-оздоровительная, 93.13 - Деятельность фитнес-центров.

Система налогообложения - УСН (6% с доходов)

Минимальный уставной капитал ОООсоставляет 10 000 рублей.

Для стартовых затрат понадобится заем средств в размере 407 000 руб. +186 173 руб. (заработная плата рабочим) = 593 173 руб.

Сумма кредита составит 593 173 руб., процентная месячная кредитная ставка = 8,9%, кредит получен на 3 года.

Тогда затраты на капитал = 593173 \* (8,9% / 100%) \* 3 = 158 677 руб.

Ежемесячные затраты на погашение заёмных средств составят = 4400 руб.

Затем нужно разграничить стартовые затраты и затраты текущие.

**Таблица 1  -  Пример перечня стартовых (инвестиционных) затрат**

|  |  |
| --- | --- |
| **Направления затрат** | **Сумма  (руб.)** |
| Регистрация ООО | 15 000 |
| Рекламная кампания | 16 000 |
| Ремонт помещения | 30 000 |
| Покупка мебели, инструментов | 80 000 |
| Компьютер и МФУ | 30 000 |
| Создание сайта | 6 000 |
| Товары для хореографии | 10 000 |
| Фитнес - тренажеры | 220 000 |
| ***Итого стартовых затрат:*** | **407 000** |

Доход = Прибыль + Пост. Расходы = 130794 + 78250 = 209044 руб.

Посчитаем сумму налога: 209044 \* 6% = 12543 руб.

Для последующих расчётов нам нужно рассчитать статику посещений детьми спортивного центра.

Покупка абонемента на 1 месяц (12 посещений) составит 1000 рублей;

Занятие по хореографии - 100 рублей;

Занятие фитнесом - 100 рублей;

Занятие по адаптивному спорту - 90 рублей;

Посещение массажиста - 110 рублей;

Приём психолога-реабилитолога - 130 рублей.

**Выручка от реализации (ВР)**, определяется как произведение количества продаваемых товаров (работ, услуг) на их цену: ВР = К х Ц.

ВР = 167 \* 1000 + 210 \* 100 + 650 \* 90 + 160 \* 110 + 640 \* 90 +150 \* 130 = 341200 руб.

Можно определить **прибыль от реализации (ПР)** как разность между выручкой и текущими затратами: ПР = ВР - Зтек.

ПР = 341200 – 210406 = 130794 руб.

Прибыль от реализации за вычетом суммы налогов будет являться **чистой прибылью** от бизнес-операции: ПРчис = ПР - Нал.

УСН = 6% от дохода.

Доход = Прибыль + Пост. Расходы = 130794 + 78250 = 209044 руб.

ПР чист. = 130794 - (209044 \* 6%) = 130794 – 12543 = 118251 руб.

**Рентабельность бизнес-операции** (рентабельность операционных затрат) определяется по формуле: R = ПР / Зтек \* 100 %.

Для этого нам нужно знать годовые показатели прибыли и текущих затрат.

ПР год = ВР год - Зтек год = 341200 \* 12 – 210406 \* 12 = 1569528 руб.

Зтек год = 210406 \* 12 =2524872 руб.

R = (1569528 / 2524872) \* 100% = 62%.

Если соотнести показатель прибыли от реализации к выручке от реализации, то получим показатель **рентабельности продаж**: R = ПР / ВР\*100 %.

ВР год = 341200 \* 12 = 4094400 руб.

R = (1569528 / 4094400) \* 100% = 38, 33%.

Если товар (работы, услуги) различаются по своим характеристикам (а соответственно будет различаться и их цена), то расчет **точки безубыточности** следует выполнять в денежных единицах измерения по формуле: Тбезуб. = И пост./ (1 -  И пер./ВР).

Т безуб. = 78250 / (1 – 132156 / 341200) = 78250 / (1 – 0,387) = 127650 руб.

**Рентабельность инвестиций и срок их окупаемости.**

Rинв = ПРчис / ИЗ \* 100 %.

Rинв = (118251 / 407000) \* 100 % = 29,1%.

Ток = ИЗ / ПРчис.

Ток = 407000 / 118251 = 4 месяца.

где, ИЗ - инвестиционные (стартовые) затраты (руб.).

**Таблица 2 – Показатели  финансовой части бизнес-плана**

**(расчетный период один месяц)**

|  |  |  |
| --- | --- | --- |
| **Показатели** | **Ед. измерения** | **Значение** |
| Выручка от реализации | руб. | 341 200 |
| Операционные затраты | руб. | 210 406 |
| Прибыль от реализации | руб. | 130 794 |
| Налоговые платежи | руб. | 12 543 |
| Чистая прибыль | руб. | 118 251 |
| Рентабельность бизнес-операции | % | 62 |
| Рентабельность продаж | % | 38, 33 |
| Точка безубыточности | руб. | 127 650 |
| Стартовые затраты | руб. | 407 000 |
| Рентабельность инвестиционных затрат | % | 29, 1 |
| Период окупаемости инвестиций | месяц | 4 |

В социальном предпринимательстве важными являются определённые мероприятия, направленные на социальную защиту инвалидов и бедных. Наиболее эффективные из них - физическая реабилитация и социальная адаптация с помощью физической культуры и спорта.

Спорт - это важный фактор для восстановления и социально-бытовой адаптации ребёнка с ограниченными возможностями. Ведь физический недуг в большей или меньшей степени приводит к нарушению функций организма в целом, значительно ухудшает координацию движений, затрудняет возможность социального контакта с окружающим миром. В этих условиях появляется чувство тревоги, теряется уверенность в себе и даже чувство собственного достоинства.

**Список используемой литературы:**

1.Бабаев К. М. Социальные аспекты предпринимательской деятельности в условиях рыночных отношений / К. М. Бабаев // Экономические науки. - 2013. - № 9. - С. 119-122.

2.Вельтер Ф. Контекстуализация предпринимательства - концептуальные задачи и пути их решения / Ф. Вельтер // Российский журнал менеджмента. - 2013. - Т. 11, № 2. - С. 85-106.

3.Барков А. В. Социальное предпринимательство в условиях формирования правовой модели рынка социальных услуг / А. В. Барков // Предпринимательское право. - 2012. - № 2. - С. 28-32.